

КАМАЗ ГАРАНТИРУЕТ ЛИЗИНГ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ





НАДЁЖНОГО ПАРТНЁРСТВА



Об итогах деятельности КАМАЗ-ЛИЗИНГ в 2012 году и тенденциях развития ЛИЗИНГА от ПРОИЗВОДИТЕЛЯ автотехники КАМАЗ

Узянов А.А. – зам.директора ООО «КАМАЗ_ЛИЗИНГ-Сервис»

КАМАЗ – надежный и сильный партнер

Компания №1 в России по производству грузовиков

■ Товаропроводящая сеть в РФ:150 сервисных центрасвыше 130 дилеров

■ В России: **доля на рынке – 33% доля в парке – 52%**



Производственные мощности:60 тысяч автомобилей в год

■ **10-кратный чемпион** Ралли Дакар



Широкий модельный рядболее 40 моделей1500 модификаций а/м

• 12 раз признан «Лучшим российским экспортером»

Модельный ряд КАМАЗ



Широкий модельный ряд спецавтотехники -1500 моделей на шасси КАМАЗ, удовлетворяет потребности в любой отрасли экономики.

















Совместные предприятия ОАО «КАМАЗ»



Грузовые автомобили с двигателями Cummins

• C∏ c «Cummins»

Начало производства – ноябрь 2009 года



Грузовые автомобили тяжелого класса

• CП c «Daimler Trucks»

Начало производства – сентябрь 2010 года



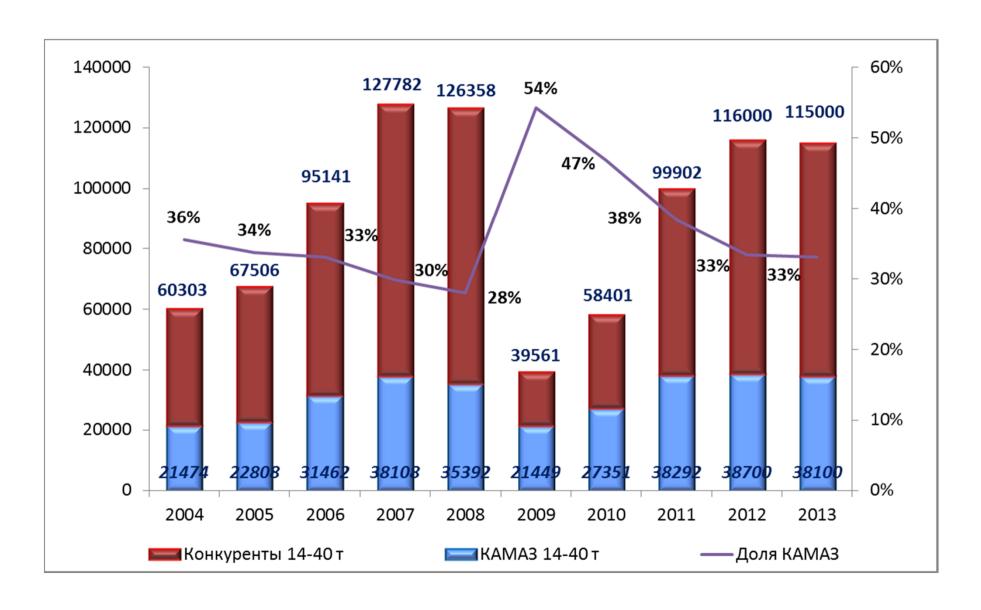
Дорожно-строительная и сельскохозяйственная техника

• СП с «CNH»

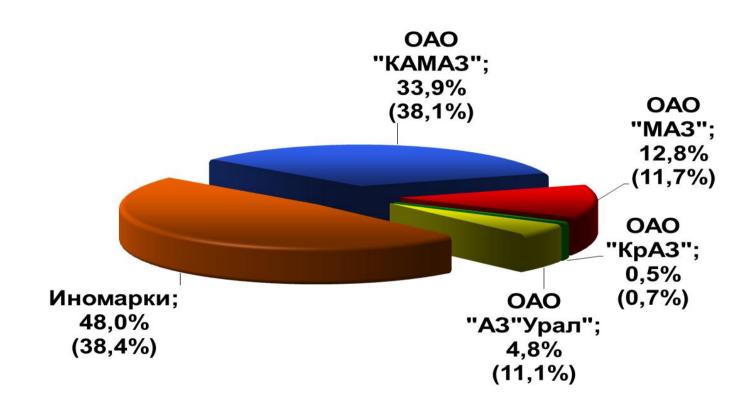
Начало производства – июль 2010 года

5

Рынок грузовых а/м полной массой 14-40 т (РФ) и доля КАМАЗ (по данным дм одо «камаз»)



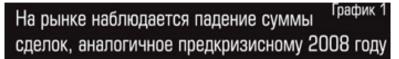
Доля основных производителей на российском рынке грузовых автомобилей полной массой 14-40 тонн по итогам 9 месяцев 2012 года (в скобках – доля по итогам 9 месяцев 2011 года) (данные ДМ ОАО «КАМАЗ»)

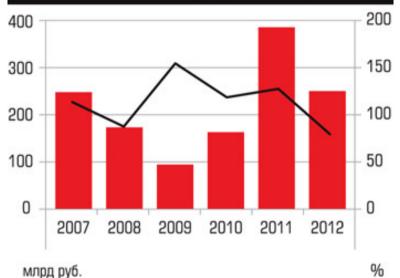




Тенденции развития рынка лизинга в 2012 году

(по данным журнала Эксперт)





- Сумма сделок в III кв. указанного года
- Отношение суммы сделок III кв. к среднеквартальной сумме сделок за 9 мес. (правая шкала)

Источник: «Эксперт РА»

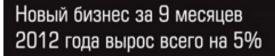
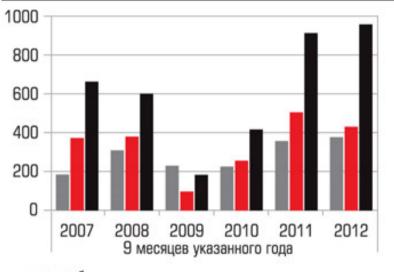


График 2



млрд руб.

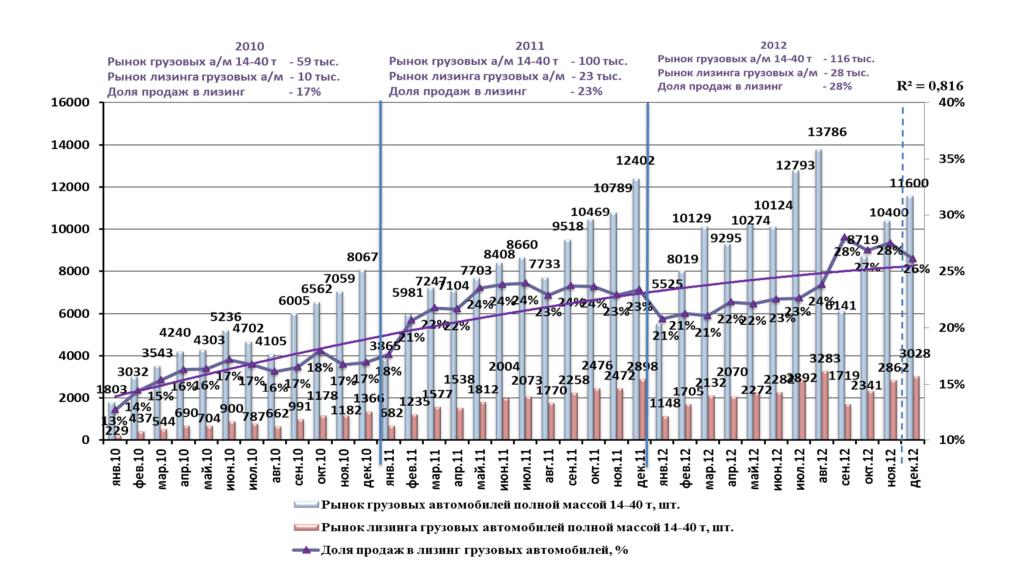
- Объем полученных лизинговых платежей
- Объем профинансированных средств
- Объем нового бизнеса

Источник: «Эксперт РА»

Факторы, сдерживающие развитие рынка лизинга в 2012 году (по данным журнала Эксперт)

Место (2012 г.)	Фактор	Место (2011 г.)
1	Нехватка платежеспособных качественных клиентов	5
2	Нехватка заемного финансирования в достаточном объеме	1
3	Нехватка финансирования с длительными сроками (длинные ресурсы)	2
4	Противоречия и недоработки в законодательстве, препятствующие развитию отдельных сегментов (оперативный лизинг, лизинг недвижимости)	4
5	Недостаточный спрос на лизинговые услуги	8
6	Отсутствие современного и адекватного регулирования бухгалтерского учета лизинговых операций	6
7	Проблемы с возвратом/зачетом НДС	9
8	Повышенное внимание к лизинговым сделкам со стороны налоговых органов	7
_	Негативные ожидания лизингодателей в отношении законодательной базы (возможная отмена ускоренной амортизации)	3

Рынок грузовых автомобилей и рынок лизинга грузовых автомобилей. 14-40 т (по данным дм одо «кдмдз»)





Ренкинг крупнейших ЛК по итогам 9 месяцев 2012 года

(по данным Экперт РА)

Место по новому бизнесу		Компания	Объем нового бизнеса за	Текущий портфель (млн руб.)		Место по
01.10.12	01.10.12		9 мес. 2012 г. (млн руб.)	01.10.2012	01.10.2011	портфелю
1	1	«ВЭБ-лизинг»	251 690,00	491 429,70	274 407,90	1
2	2	«ВТБ Лизинг» (включая ГК «Транскредитлизинг»)	76 687,20	338 825,50	269 676,30	2
3	3	«Сбербанк Лизинг» (ГК)	61 354,00	211 938,90	202 663,40	3
4	8	«Газпромбанк Лизинг» (ГК)	47 682,00	71 932,00	27 998,50	6
5	5	«ГТЛК»	43 621,10	89 980,10	52 171,50	4
6	-	«ТрансФин-М»	38 822,40	89 014,40	-	5
7	6	«Европлан»	34 306,30	33 507,30	24 849,70	10
8	-	«Альфа-лизинг» (ГК)	27 338,80	59 001,00	-	7
9	106	«Бизнес Альянс»	26 165,70	34 364,70	13 914,80	9
10	7	Лизинговая компания «Уралсиб»	24 453,00	31 947,00	31 615,50	11
11	10	«Балтийский лизинг» (ГК)	16 735,70	21 994,80	16 987,10	12
12	14	«Сименс Финанс»	15 476,00	17 256,80	10 225,90	14
13	11	«Каркаде»	14 968,00	14 492,00	9 309,60	16
14	-	«Рейл1520»	13 955,00	15 421,00	-	15
15	13	«КАМАЗ-ЛИЗИНГ» (ГК)	10 260,70	4 402,30	3 862,40	38

КАМАЗ-ЛИЗИНГ – единственная ЛК, специализирующаяся на лизинге исключительно грузовиков и спецтехники только одной марки (КАМАЗ).

Лидеры рынка – многопрофильные ЛК при банках, а так же государственные ЛК



Крупные производители грузовиков и лизинг от производителя

Производитель автотехники	Наименование ЛК от производителя (информация с сайта производителей)
NAALI	1.000 «МАН Файненшиал Сервисес» (МАН
MAH	Финанс) 2.Сбербанк лизинг
СКАНИЯ	ООО «Скания Лизинг»
ИВЕКО	«Iveco Capital»
MEDECETEC	ООО «Мерседес-Бенц Файненшиал Сервисес
МЕРЕСЕДЕС	Pyc»
	1.Каркаде (официальный провайдер программы «Volvo Car Лизинг» в России)
вольво	2.ФБ-ЛИЗИНГ (оператор программы «Volvo Car Лизинг» по направлению «Корпоративные
	продажи», а также по финансированию подменного и тестового автопарка дилеров)
OAO «KAMA3»	камаз-лизинг

КАМАЗ-ЛИЗИНГ в цифрах

Головная компания - ОАО «Лизинговая компания «КАМАЗ» - 100% дочернее общество ОАО «КАМАЗ»

1

единственная компания реализующая в лизинг исключительно автотехнику «КАМАЗ» («Лизинг от производителя»)

кратный обладатель премии в номинации «За финансовую надежность и стабильность на рынке лизинговых услуг»

кратный обладатель премии «Компания года»

стандартных лизинговых продукта

5%

доля продаж ЛКК на рынке лизинга грузовых а/м в РФ

10

лет безупречной деятельности на рынке лизинговых услуг

21%

доля продаж на рынке лизинга а/м КАМАЗ в РФ

64%

клиентов обратились повторно в 2012г.



дилеров-партнеров

1600

хозяйствующих субъектов воспользовались лизингом от КАМАЗ-ЛИЗИНГ

28400

единиц автотехники передано потребителям КАМАЗ-ЛИЗИНГ













13

Преимущества КАМАЗ-ЛИЗИНГ, как лизинга от производителя

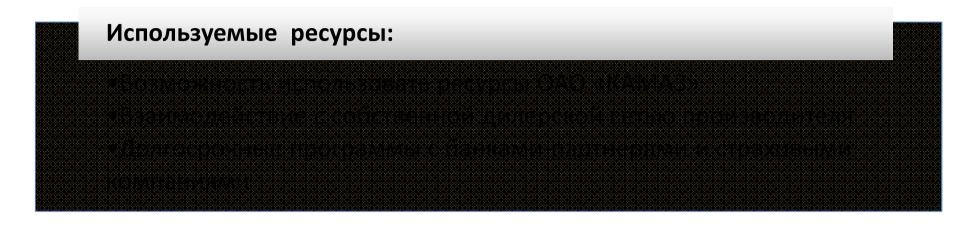
- Мы знаем весь модельный ряд и подберем Вам лучший автомобиль
- 🦲 Мы работаем напрямую с заводами, мы формируем заказ в производство
- Мы работаем напрямую с дилерами и ЗИСТ
- Мы обеспечиваем сервисное сопровождение на весь срок лизинга
 - Мы формируем гибкий лизинг на Ваших условиях
 - Наше удорожание наиболее выгодное
 - 🦲 Мы страхуем по ставке 1,1% на весь срок лизинга
 - Мы принимаем предварительное решение за 1 час



- Мы проводим углубленную ПП
- Мы обеспечиваем Вас системой ГЛОНАСС
- Мы администрируем страховые случаи
- У нас все затраты прозрачны



Возможности лизинга от производителя автотехники КАМАЗ



Возможность продажи новых моделей с сервисным пакетом:

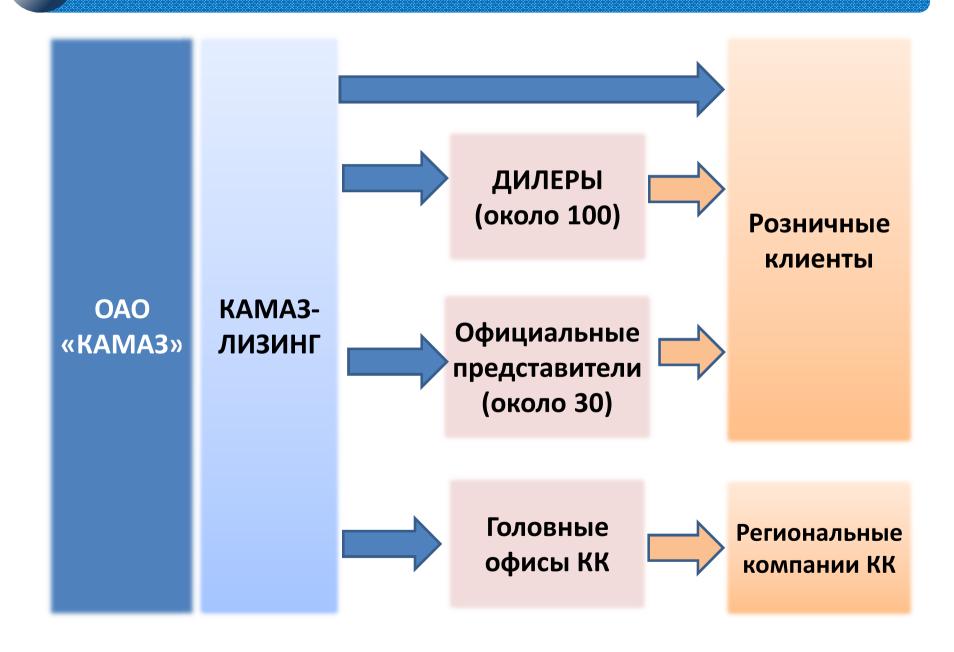
Vers/Balancias F.D.

Плановые IO на 3 го

Дополнительно по желанию клиента:

• Установка дополнительных пиций и переоборудование

Каналы продвижения КАМАЗ-ЛИЗИНГ



Предпожения КАМАЗ-ЛИЗИНГ по гаковым автобусам НЕФАЗ (декабрь 2012г)

Специальное предложение НЕФАЗ 5299-30-31

Рекомендованная цена от 5 800 000 руб.



Аванс 49%	2 842 000 руб.		
Срок лизинга	48 месяцев		
Лизинговый платеж (в месяц)	93 735 руб.		
Удорожание (с учетом налогов и КАСКО) от	6,6 % в год		
НДС возмещаемый из бюджета	1 119 856 руб.		
Экономия по налогу на прибыль в сумме	1 244 285 руб.		

*Параметры сделки могут быть уточнены в зависимости от финансового состояния лизингополучателя, данное предложение не является окончательной офертой.

Стоимость автобуса с учетом компенсаций РТ 5800-2500-1160 = **2140 т. руб.**!

Первый лизинговый платеж = **818** т. руб.

Погашается суммой компенсации!



Дополнительный сервис при лизинге газовых автобусов НЕФАЗ

Продажа новых моделей с сервисным пакетом

- •Углубленная ПП
- •Плановые ТО на 3 года

Дополнительно для газовых автобусов

- Финансирование создания инфраструктуры по содержанию и сервисному обслуживанию
- Финансирование строительства АГНКС



Полносервисный (операционный) лизинг от производителя КАМАЗ. в 2013 году

Доступная и удобная услуга, позволяющая отдельно или вместе с ежемесячными платежами за лизинг автомобиля оплачивать также связанные с его эксплуатацией расходы по единому консолидированному счету

проблемы, связанные с содержанием и обслуживанием автомашины КАМАЗ

время и энергию полностью направить на полноценное выполнение прямых обязанностей







Позволяет

- Экономить самое дорогое для бизнеса Время, Деньги и Энергию
- **─○** Точно планировать ежемесячные расходы на содержание автомобиля на весь срок лизинга
- Избегать непредвиденных скачкообразных дополнительных трат на техническое обслуживание, страхование KASKO. Все включается в ежемесячный платеж и равномерно распределяется по месяцам
- О Получать корпоративные скидки для клиентов автолизинга у партнеров группы компаний «КАМАЗ-ЛИЗИНГ»
- Группе компаний «КАМАЗ-ЛИЗИНГ» брать на себя заботу о вашем автомобиле и администрировать расходы

Программа полносервисного сопровождения в течении жизненного цикла автомобиля КАМАЗ в 2013 году

- 1 Эбследование автопарка
- Анализ и оценка используемых технологий
- Определение оптимальной структуры автопарка для выполняемых услуг
- -Определение оптимальной схемы приобретения техники

- 2 рормирование спецификации под требования заказчика
- Подготовка и утверждение списка а/т
- Заказ а/т на заводе по спецификации, новые модели с необходимыми параметрами
 - Включение заказа в производство

- 4 контроль исполнения заказа в производстве
 - Контроль сроков и качества а/т на всех этапах производства
- 5 Доставка заказа по всей территории РФ
- Обеспечение возможности центродоставки а/т
- Изучение региона будущей эксплуатации
- обслуживания на всей территории РФ
- Определение СЦ для обслуживания а/т
- Закрепление персонального менеджера СЦ

- 7 Углубленная предпродажная подготовка
- Электронная система прохождения заказа
- Дооборудование а/т

- 8 Обучение водителей
- Обучение водительскому мастерству
- Обучение конструктивным особенностям
- 9 борудование автотехники системой ГЛОНАСС
- Установка спутниковой системы ГЛОНАСС
- Гарантийное и сервисное обслуживание системы ГЛОНАСС

- 10 Администрирование страховых случаев
- -Определение величины страхового возмещения и его выплата
- 11 Администрирование сервисного обслуживания
- Аттестация СЦ на возможность обслуживания
- 12 Утилизация Трейд-ин
- Оценка старой а/т
- Оптимальная схема приобретения новой а/т

Лизинг недвижимости от КАМАЗ-ЛИЗИНГ в 2013 году

Схема передачи в лизинг субъектам дилерской сети ОАО «КАМАЗ» имущественного комплекса

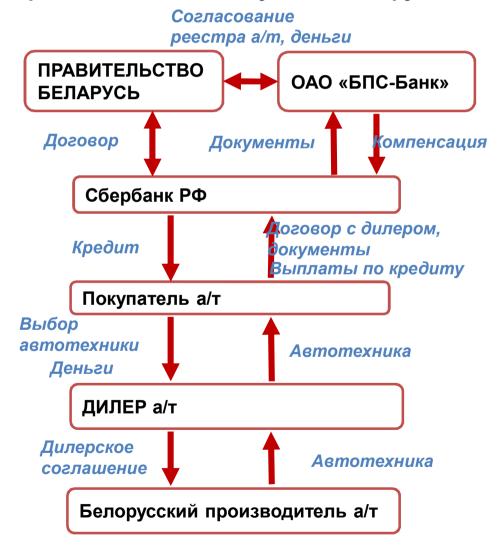




Программы субсидирования - почему МАЗ ???????

Договор между правительством Беларуси и ОАО «Сбербанк России»

№ 19/01-1 от 09.10.2009 «Об условиях выдачи кредитов для покупки в РФ товаров, произведенных в Республике Беларусь»



- Товары производства Беларусь:РУП «Гомсельмаш, ПО «МТЗ», ОАО «МАЗ»
- Размер компенсации учетная ставка ЦБ РФ 8%
- Размер кредита до 85% стоимости а/т
- Cрок до 5 лет
- Кредит получает покупатель в виде сниженной процентной ставки
- Погашение долями
- Возможность досрочного погашения
- Оценка кредитоспособности Сбербанк РФ
- Залог имущество покупателя
- Страхование залога необходимо
- Контроль целевого использования Сбербанк РФ
- Контракт с дилером с указанием № шасси
- Срок действия- до конца 2012г

22 Наши выводы

- КАМАЗ конкурентная машина на современном рынке
- Необходимо поддерживать собственного автопроизводителя путем создания специальной программы субсидирования, аналогичной Белорусской
- Необходимо активнее продвигать программу газификации транспорта, в т.ч. автобусов
- Лизинг прогрессивный инструмент обновления автопарка, однако наблюдается замедление его роста, необходимы совместные действия
- Лизинг от производителя комплексное решение проблем модернизации автопарка и его управления

Спасибо за внимание.

эл.почта: leasing@kamaz.org

сайт: www.kamazleasing.ru

телефоны: (8552) 45-27-32, 45-27-33

423827, Россия, Республика Татарстан, г. Набережные Челны, пр-т Автозаводский, д. 2

